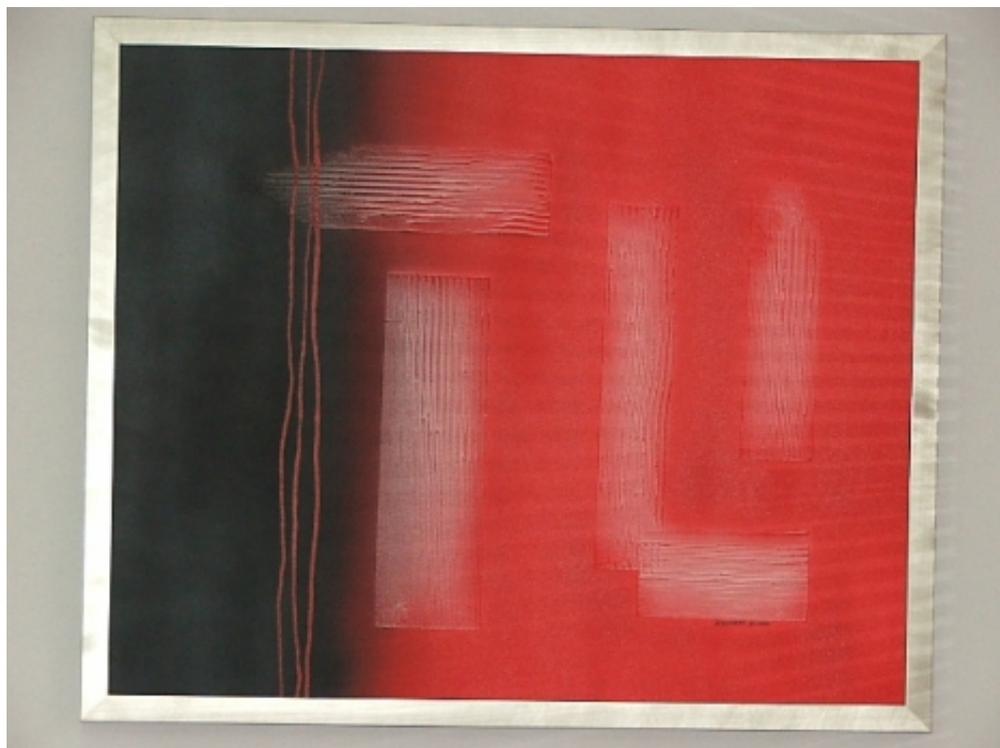


---

## ¿Como encontrar una Inmobiliaria de Confianza?

19, septiembre



Sugerimos siempre primero hablar con gente en quien confiamos: familiares, amigos y vecinos para que nos aconsejen. La publicidad que llega a nosotros “el boca a boca” es quizás la mejor recomendación para el posible cliente y para la inmobiliaria. La publicidad de boca a boca es la mejor y más barata publicidad que nos llega y es de toda confianza.

Hay otras maneras como es la publicidad que llega a nuestro buzones de correo y hay otras formas más agresivas en anuncios publicitarios como son en televisión que nos prometen grandes maravillas en precio y rapidez. Dada las circunstancias de los últimos años los inmuebles se han vendido a otro ritmo y a otros precios muchas veces sorprendiendo tanto a la inmobiliaria como al cliente vendedor y comprador. Esto nunca debe cegarnos ya que esto es nuestro patrimonio y quizás después de nuestras familias es de lo que tenemos de mayor valor.

Esto es como la portada de un libro que lo que realmente importa es lo que hay en el interior. No siempre la inmobiliaria más lujosa, ni las que publicitan más son las mejores. Siempre recomendamos hablar con las personas que forman el equipo en la inmobiliaria.

Nosotros Recomendamos los siguientes puntos:

- La inmobiliaria que lleva muchos años establecida y que sigue trabajando es siempre recomendable.

---

- El equipo de comerciales no debe cambiar muchos ya que estos nos puede indicar mucha rotación de personal que el cliente puede desconfiar. Cuando el cliente busca un comercial en una inmobiliaria pero resulta que ya no esta, al cliente esto le da mucha desconfianza.

- Cuando una inmobiliaria tiene muchísimas propiedades esto nos indican que no podrán dar el mejor servicio a todos los inmuebles. Es importante que el comercial tenga tiempo para hablar con sus clientes y establecer una buena comunicación.

- Las inmobiliarias que tiene un “ Low Profile” muchas veces nos indican que lo mas importante no es la imagen sino el contenido.

- Cuando una inmobiliaria nos promete que nos van a vender por tanto mas de lo que realmente vale el inmueble o que nos dicen que solo vale tanto mucho menos de lo que realmente vale hay que huir. También cuando nos dicen que en poquito tiempo estará vendido es un método solo para captar rápidamente una propiedad.

Nosotros recomendamos que tome su tiempo en buscar la mejor inmobiliaria para usted, la que le aconseje y le de toda la confianza que usted se merece. Recuerde que sin ustedes nosotros no podríamos funcionar.

Después de muchos años de experiencia hemos establecido un método de trabajo que nos da muy buenos resultado para nuestros clientes. Nuestro “ Know How ” es único en el sector inmobiliario ofreciendo un trato personalizado para cada cliente, ética profesional y seriedad.

## **Comentarios**